

Erste Schritte mit Copilot für Microsoft 365 und 15 % Rabatt

Transaktionslimits von 10 bis 300 Lizenzen.

Zusammenfassung der Initiative: Die Initiative „Erste Schritte mit Copilot“ wurde am 1. September 2024 in CSP gestartet. Partner erhalten bis zum 1. April 2025 einen Rabatt von 15 Prozent auf den Nettopreis für alle berechtigten Kundentransaktionen.

Laufzeit: 1. September 2024 bis 1. April 2025

Wo gültig: Weltweit

Aktionstyp:

New commerce experience, partner-led (CSP)

Microsoft 365 Copilot-Produkte

15 % Rabatt auf Jahresabonnements mit Prepaid-Zahlungsoption (ein Jahr im Voraus).

Kundenberechtigung: Nicht verfügbar

Wertversprechen an Endkunden

Die Erstellung eines Einstiegsangebots für Copilot ermöglicht es Kunden, unkompliziert mit KI zu starten. Kunden, die ein Angebot mit über 10 Plätzen erwerben, werden auch den Mehrwert eines Piloten in der Abteilung im Vergleich zu Piloten in der Einzelnutzung schätzen.

Wertversprechen des Partners

Dieser Ansatz kann Vertriebskosten senken und den Vertriebszyklus beschleunigen. Zudem werden viele der gleichen Services, die Partner aktuell bereitstellen, mit einem ersten Lizenzkauf gebündelt, wodurch Kunden schneller einen Mehrwert erzielen.

Dies ermöglicht es Ihnen auch, zusätzliche Dienste und Lizenzen bereitzustellen, wenn Ihre Kunden expandieren und ihren Rollout skalieren möchten. Letztendlich ist dies eine Gelegenheit für Sie, das Wachstum von Copilot und Ihres Serviceumsatzes zu beschleunigen.

Die aktuelle Liste der Aktions-IDs und Produkt-SKU-IDs für alle neuen Handelsaktionen ist in der neuesten Excel-Datei „Operations Promo Guide“ verfügbar. Partner können auf der neuen Registerkarte mit den Details zu Handelsaktionen in der Excel-Datei nach Aktionstyp filtern.