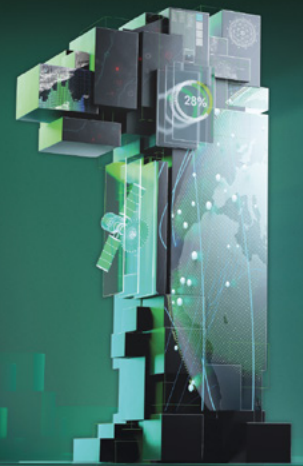


Managed Service Provider-Programm

Vorteile für MSP-Partner von Kaspersky



Investieren Sie in das Wachstum Ihres Service-Portfolios

Sie möchten Ihr Angebot an IT-Dienstleistungen ausbauen?
Kaspersky und Infinigate können Sie dabei unterstützen.

Wir stehen Ihnen zur Seite, egal, ob Sie gerade die allerersten Schritte in der Bereitstellung von IT-Sicherheitsdienstleistungen unternommen haben, oder bereits ein richtiger Cybersecurity-Tycoon sind - wir stehen Ihnen mit Rat und Tat zur Seite.



Starten Sie Ihr Serviceangebot mit einfach zu verwaltenden IT-Lösungen und automatisierten Abläufen. Mit Kaspersky und Infinigate als starken Partnern stehen Ihnen dutzende IT-Security-Services zur Auswahl. Erweitern Sie Ihr Portfolio durch unsere Upsell-Möglichkeiten und ermöglichen Sie Ihren Kunden so noch mehr Vorteile.

Das Kaspersky MSP-Programm ist Ihre Chance

Mit dem Kaspersky Programm für Managed Service Provider können Sie nicht nur Ihr Geschäft ausbauen, sondern auch Ihre Umsätze steigern und neue Kunden gewinnen. Die branchenführende IT-Sicherheit, die selbst die komplexesten Bedrohungen effektiv bekämpft, verschafft Ihnen einen großen Wettbewerbsvorteil.

Zahlreiche unabhängige Tests belegen die technische Exzellenz der Produkte und Lösungen von Kaspersky. So konnte der Cybersecurity-Experte 2023 in fünf verschiedenen Kategorien von AV-Comparatives punkten.



▣ Cybersecurity ist derzeit der wahrscheinlich wichtigste Aspekt für unsere Kunden. Für uns ist es daher wichtig, auf einen Securityhersteller vertrauen zu können, bei dem der Ruf und die Qualität der Produkte überzeugen. Bei Kaspersky haben wir beides gefunden.

Mark Allbutt, Technical Service Director, Probrand

Wie kann Kaspersky Sie optimal unterstützen?

Das Kaspersky Portfolio für MSPs umfasst flexible und leistungsstarke Tools, mit denen Sie Kundeninfrastrukturen auf jedem Komplexitäts- und Entwicklungsniveau sichern, überwachen und verwalten können.

Ganz gleich, ob Ihre Kunden einen zentralen Endpointschutz oder Managed Detection & Response benötigen, mit Kaspersky und Infinigate stehen Ihnen zahlreiche Möglichkeiten offen. Kaspersky und Infinigate unterstützen Sie Schritt für Schritt auf Ihrem Weg zum Erfolg. Rufen Sie uns an oder informieren Sie sich in unseren Schulungen, Workshops und kostenlosen Webinaren.

Das Kaspersky MSP-Portfolio – Neue Möglichkeiten zu Ihrem Erfolg

Der Umgang mit Sicherheitsvorfällen ist in 50 % aller Unternehmen ein wichtiges Anliegen.

Das Kaspersky MSP-Programm ermöglicht Ihnen mit geringem Bereitstellungsaufwand und leistungsstarken Tools, zusammengefasst in einer einzigen Konsole, zuverlässige Sicherheitslösungen für Ihre Kunden jeglicher Unternehmensgröße (von 5 bis 5000+ Lizenzen). Sie benötigen keine zusätzliche Hard- oder Software.

Haben Sie Ihre Kunden jederzeit im Blick

Als Kaspersky MSP-Partner erhalten Sie Zugang zum Bestellportal KORM, in dem Sie Ihre MSP-Bestellungen mit nur wenigen Mausklicks auslösen können. Über das KORM können Sie neue Lizenzen buchen bzw. Änderungen direkt umsetzen. Sie können Abrechnungen tagesgenau erstellen und darüber hinaus automatisierte Reportings ziehen.

Das Dashboard ermöglicht eine mühelose Übersicht über die zu verwaltenden Kunden und Lizenzen und bietet Ihnen die Möglichkeit, mit nur einem Konto Kaspersky-Produkte zu testen und zu managen.

Das Kaspersky MSP-Programm bietet Ihnen somit eine optimierte Produktivität und gesteigerte Rentabilität.

Wie werde ich Kaspersky MSP-Partner?

Melden Sie sich jetzt für das Managed Service Provider-Programm von Kaspersky an. Und so geht's!

1. Gehen Sie auf: partners.kaspersky.com
2. Wählen Sie Infinigate als Ihren Distributor.
3. Geben Sie Ihre Bestellung über das KORM oder den Marketplace Ihres Distributors auf.
4. Absolvieren Sie den MSP-Onboarding Kurs innerhalb von 3 Monaten.
5. Das war's auch schon – willkommen an Bord!